

ProcuraMED

Curs de formació en Compra Pública Verda i Innovadora

Programa
Abril – Maig 2025

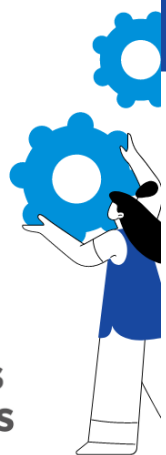


ACCIÓ
Catalonia &
Trade & Investment



Generalitat
de Catalunya

 **MedCités**
MedCities



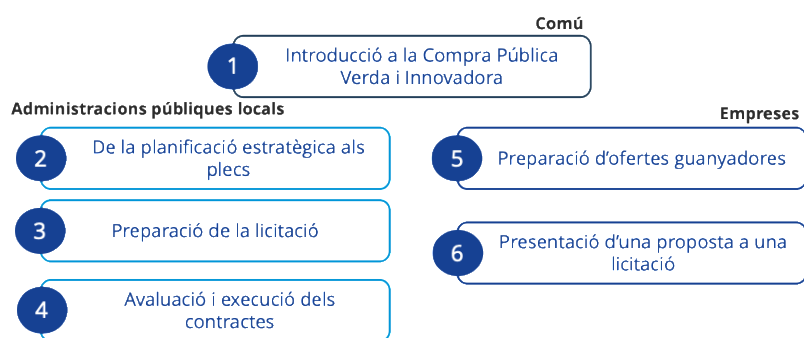
El projecte ProcuraMED

Cada any, més de 250.000 autoritats públiques de la UE destinen aproximadament el 14% del PIB —uns 2 bilions d'euros anuals— a l'adquisició de serveis, obres i subministraments. En sectors com l'energia, el transport, la gestió de residus, la protecció social i els serveis sanitaris o educatius, les administracions públiques actuen com a principals compradores. En aquest context, el projecte ProcuraMED promou la transició cap a ecosistemes més competitius, innovadors, sostenibles i resilients a la Mediterrània. L'objectiu és enfortir la capacitat d'innovació de les empreses i les autoritats locals, fomentant l'adopció de tecnologies verdes avançades mitjançant estratègies de **compra pública innovadora** (CPI) i **compra pública verda** (CPV).

Curs de formació en Compra Pública Verda i Innovadora

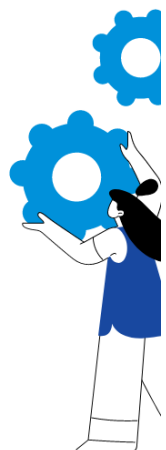
Aquests curs, organitzat per **MedCities** en col·laboració amb **ACCIÓ**, tindrà lloc durant els mesos d'abril i maig de 2025. El seu objectiu és promoure l'adopció de la Compra Pública Verda i Innovadora a les Administracions Públiques Locals (AAPLL) i a les Empreses (EMP). Està dirigit tant a personal tècnic dels ajuntaments com professionals d'empreses, per tal de capacitar-los en la implementació de solucions que facilitin la innovació en els serveis públics i, alhora, facilitin la sostenibilitat.

El curs es centrarà en aquests dos tipus de participants i les seves necessitats específiques. Així, com mostra la imatge següent, la formació constarà de sis mòduls orientats a capacitar els participants amb coneixements clau, procediments, eines d'avaluació i recursos per desenvolupar licitacions in propostes de CPV i CPI.



Estructura del Curs de Formació en CPV i CPI

El mòdul introductori aprofundirà en el marc normatiu, guies, i eines disponibles així com en casos pràctics que il·lustrin la seva aplicació. Els mòduls 2, 3 i 4 estaran enfocats a capacitar els tècnics de les Administracions Públiques Locals en adoptar la CPV i CPI en les seves licitacions. Els mòduls 5 i 6 s'orienten a les empreses i a donar-los a conèixer com poden preparar i presentar ofertes guanyadores a les licitacions de CPV i CPI.



Calendari previst

A continuació es mostra el calendari previst:

Mòdul	Objectiu	Destinatari	Data i horari	Lloc
1	Introducció a la CPV i CPI Visió general de la CPV i CPI, explicant el seu marc normatiu i les polítiques europees i estatals que impulsen aquestes pràctiques. Beneficis ambientals, econòmics i socials de la integració de criteris sostenibles en la contractació pública i com aquests poden contribuir a la transició cap a una economia més verda i innovadora. Casos Pràctics i lliçons apreses	AAPLL EMP	23/04/2025 9:30 a 13:30 hores	ACCIÓ Sala Interacció
2	De la Planificació estratègica als plecs La importància de la planificació estratègica . La col·laboració públicoprivada en la contractació pública Els estudis de mercat . Exemples i casos pràctics .	AAPLL	09/05/2025 9 a 13 hores	AMB Sala de formació (edifici A, 7ª planta)
3	Preparació de la licitació S'aprofundirà en aspectes clau en l'etapa de preparació de les licitacions com ara: • La selecció del procediment de licitació • La definició dels Plecs tècnics, Criteris d'adjudicació centrats en el valor. • Requisits de solvència tècnica i econòmica i les condicions d'execució per afavorir l'accés de les Petites i mitjanes empreses innovadores. Exemples i casos pràctics	AAPLL	15/05/2025 9 a 13 hores	AMB Sala de formació (edifici A, 7ª planta)
4	Avaluació i seguiment dels contractes S'explicaran tècniques d'avaluació de les ofertes i de seguiment dels contractes que mesurin l'assoliment dels objectius i impactes. • Mètriques per mesurar l'èxit / acompliment de l'objecte del contracte. • De les penalitzacions a la reinversió en l'objecte del contracte.	AAPLL	21/05/2025 9 a 13 hores	AMB Sala de formació (edifici A, 7ª planta)
5	Com preparar una oferta guanyadora? S'estudiaran casos pràctics de com analitzar els plecs de condicions, preparar propostes competitives que compleixin amb els requisits de CPV i CPI: • Participar en les consultes obertes de mercat • Mostrar les plataformes de contractació a la seva disposició • Les certificacions més rellevants • Com entendre i preparar una oferta	EMP	07/05/2025 16 a 18 hores	ACCIÓ Sala Món
6	Com presentar una oferta a una licitació? Centrat en la correcta presentació d'ofertes a les licitacions públiques, s'abordaran aspectes tècnics, econòmics i administratius.	EMP	28/05/2025 16 a 18 hores	ACCIÓ Sala Món



Mòdul	Objectiu	Destinatari	Data i horari	Lloc
	- Com donar resposta als requisits, criteris de selecció i d'adjudicació - Exercicis i Casos pràctics			

Mòdul 1: Introducció a la Compra Pública Verda i Innovadora

Aquest mòdul comú per a Administracions Públiques Locals i Empreses, proporcionarà una visió general de la CPV i la CPI, explicant el seu marc normatiu i les polítiques europees i estatals que impulsen aquestes pràctiques.

S'exposaran els beneficis ambientals, econòmics i socials de la integració de criteris sostenibles en la contractació pública i com aquests poden contribuir a la transició cap a una economia més verda i innovadora.

Objectius

- Conèixer el marc normatiu i institucional de la CPV i CPI.
- Identificar els beneficis estratègics d'integrar criteris ambientals i innovadors en la contractació pública.
- Entendre com la CPV i la CPI poden impulsar l'eficiència energètica, la reducció de residus i la innovació en sectors estratègics.

Continguts

- Introducció a la contractació pública sostenible i innovadora.
- Marc normatiu. Polítiques europees i estatals sobre CPV i CPI.
- Beneficis econòmics, ambientals i socials de la CPV i CPI.
- Casos pràctics i bones pràctiques en l'aplicació de la CPV i CPI.

Agenda

Data: 23 d'abril de 2025

Lloc: ACCIÓ – Sala Interacció

Horari: 9:30 a 13:30

Pg. De Gràcia, 129, Gràcia, 08040 Barcelona

09:30 – 09:45	Benvinguda i presentació del mòdul
09:45 – 10:45	La Contractació Pública Sostenible i Innovadora: polítiques europees i estatals. El Marc normatiu de la CPV i la CPI
10:45 – 11:30	Beneficis econòmics, ambientals i socials
11:30 – 12:00	Descans
12:00 – 12:30	Exemples de bones pràctiques
12:30 – 13:00	Exercici pràctic de grup
13:00 – 13:30	Conclusions i tancament

Mòdul 2: De la Planificació estratègica als Plecs

Aquest mòdul específic per a les Administracions Públiques Locals, es centrarà en les etapes inicials del processos de contractació pública:



Durant la sessió ens centrarem en conèixer eines i metodologies d'anàlisi de necessitats i la importància de la planificació estratègica de la Compra per millorar la sostenibilitat dels serveis públics. Treballarem instruments i estratègies per definir plecs alineats amb criteris de sostenibilitat i innovació.



Farem també èmfasi en l'estudi del que el mercat ens pot oferir que es clau per analitzar la viabilitat de les innovacions.

Objectius

- Entendre la importància de la planificació en la redacció de plecs de condicions.
- Aprendre a definir criteris estratègics per garantir una contractació efectiva i sostenible.
- Integrar criteris ambientals i d'innovació en la planificació de les licitacions.

Continguts

- Anàlisi i prioritització de necessitats i objectius estratègics de la contractació sostenible.
- Constitució d'un equip multidisciplinari
- Els estudi de mercat.
- Definició de criteris ambientals i d'innovació aplicables a la contractació pública.
- Exemples i casos pràctics.

Agenda

Data: 9 de maig de 2025

Lloc: Àrea Metropolitana de Barcelona (AMB)

Horari: 9:00 a 13:00

C/62, núm. 16-18 – Zona Franca – 08040 Barcelona

09:00 – 09:15	Benvinguda i presentació del mòdul
09:15 – 09:45	Planificació estratègica de la contractació
09:45 – 10:15	Anàlisi de necessitats i objectius a cobrir
10:15 – 10:45	Conèixer què pot oferir el mercat: Consultes de Mercat
10:45 – 11:05	Descans
11:05 – 11:30	Exemples de criteris ambientals i d'innovació
11:30 – 12:00	Casos pràctics: planificació estratègica i plecs de condicions
12:00 – 12:30	Exercici pràctic de grup
12:30 – 13:00	Conclusions i tancament

Mòdul 3: Preparació de licitacions

Aquest mòdul específic per a les Administracions Públiques Locals, es centrarà en l'etapa de preparació de les licitacions:



Durant la sessió ens centrarem en l'elaboració dels plecs per licitacions sostenibles i farem exercicis pràctics de definició de licitacions implementant criteris d'innovació i ambientals.

Farem també èmfasi en la importància de la col·laboració i la creació d'un equip de treball multidisciplinari, per tenir en compte totes les vessants i condicionant.

Objectius

- Capacitar als tècnics i responsables de contractació en la preparació de licitacions amb criteris verds i innovadors.
- Aprendre a definir licitacions amb requisits i criteris d'adjudicació basats en el valor introduint criteris de sostenibilitat i innovació.
- Fomentar la participació d'operadors econòmics amb solucions sostenibles i innovadores.



Continguts

- Normativa i procediments aplicables a la preparació de licitacions sostenibles.
- Redacció de plecs amb criteris ambientals i innovadors.
- Metodologies d'avaluació d'ofertes amb criteris de sostenibilitat i innovació.
- Eines i bones pràctiques per garantir processos de contractació transparents i eficients.

Agenda

Data: 15 de maig de 2025

Lloc: Àrea Metropolitana de Barcelona (AMB)

Horari: 9:00 a 13:00

C/62, núm. 16-18 – Zona Franca – 08040 Barcelona

09:00 – 09:15	Benvinguda i presentació del mòdul
09:15 – 09:45	Normativa i procediments de contractació aplicables a la preparació de licitacions
09:45 – 10:15	Redacció de plecs tècnics amb criteris ambientals i d'innovació
10:15 – 10:45	Requisits i criteris d'avaluació i execució dels contractes
10:45 – 11:05	Descans
11:05 – 11:30	Eines i bones practiques en contractació verda i innovadora
11:30 – 12:30	Exercici pràctic de grup
12:30 – 13:00	Conclusions i tancament

Mòdul 4: Avaluació i execució dels contractes

Aquest mòdul específic per a les Administracions Públiques Locals, es centrarà en les etapes de licitació i execució dels contractes:



Durant la sessió ens centrarem en la importància de definir criteris d'èxit que siguin mesurables i de com fer-ne el seguiment. També coneixerem, a través de casos pràctics estratègies de gestió i supervisió dels contractes.

Objectius

- Garantir el compliment dels criteris de sostenibilitat i innovació durant l'execució del contracte.
- Establir mecanismes de seguiment i control per assegurar l'impacte positiu de la contractació.
- Conèixer estratègies per gestionar incidències i adaptar els contractes a necessitats canviants.

Continguts

- Seguiment i avaluació del compliment de criteris ambientals i innovadors.
- Eines i indicadors per mesurar l'impacte de la contractació sostenible.
- Estratègies per a la gestió de contractes i resolució d'incidències.
- Casos d'èxit i experiències en l'execució de contractes sostenibles.



Agenda

Data: 21 de maig de 2025

Lloc: Àrea Metropolitana de Barcelona (AMB)

Horari: 9:00 a 13:00

C/62, núm. 16-18 – Zona Franca – 08040 Barcelona

09:00 – 09:15	Benvinguda i presentació del mòdul
09:15 – 09:45	Avaluació dels contractes: definició d'indicadors, objectius assolibles i mesura dels resultats
09:45 – 10:15	Seguiment de l'execució i del compliment
10:15 – 10:45	Gestionar l'assoliment dels objectius, riscos i mesures correctores
10:45 – 11:05	Descans
11:05 – 11:30	Eines i bones practiques en execució de contractes
11:30 – 12:30	Exercici pràctic de grup
12:30 – 13:00	Conclusions i tancament

Mòdul 5: Preparació d'ofertes guanyadores

Aquest mòdul està dirigit a empreses i operadors econòmics interessats a millorar la seva competitivitat en licitacions públiques amb criteris de sostenibilitat i innovació. Es proporcionaran eines per analitzar els plecs de condicions, desenvolupar propostes competitives i complir amb els requisits de CPV i CPI.

Objectius

- Entendre com es valoren les ofertes en processos de contractació pública amb criteris ambientals i innovadors.
- Aprendre a estructurar i redactar una oferta competitiva en contractació sostenible.
- Estratègies per augmentar les possibilitats d'èxit en licitacions amb CPV i CPI.

Continguts

- Anàlisi dels plecs de condicions i requisits de contractació.
- Criteris d'adjudicació de les ofertes en contractació verda i innovadora.
- Eines i estratègies per a la preparació d'una oferta guanyadora.
- Estudis de casos d'ofertes exitoses en processos de CPV i CPI.

Agenda

Data: 7 de maig de 2025

Lloc: ACCIÓ – Sala Món

Horari: 16:00 a 18:00

Pg. de Gràcia, 129, Gràcia, 08008 Barcelona

16:00 – 16:10	Benvinguda i presentació del mòdul
16:10 – 16:45	Entendre plecs de condicions, criteris d'adjudicació, requisits de la contractació i condicions d'execució dels contractes
16:45 – 17:15	Com estructurar una oferta guanyadora
17:15 – 17:45	Exercici pràctic de grup
17:45 – 18:00	Conclusions i tancament

Mòdul 6: Presentació d'ofertes guanyadores

Aquest mòdul està dirigit a empreses i operadors econòmics. La sessió estarà focalitzada en la presentació d'ofertes a processos de contractació fent èmfasi en el tipus de documents a preparar i presentar tant a nivell tècnic, com econòmic i administratiu.





Treballarem estratègies i casos pràctics per adaptar la nostra oferta als criteris d'adjudicació.

Objectius

- Aprendre a estructurar una presentació efectiva de l'oferta davant l'òrgan de contractació.
- Conèixer les millors estratègies per superar les fases d'avaluació i adjudicació.
- Simular situacions reals per preparar millor la participació en licitacions amb CPV i CPI.

Continguts

- Estratègies per a la presentació efectiva d'ofertes en licitacions.
- Simulació de presentació d'ofertes i defensa davant el tribunal de contractació.
- Eines per a la comunicació efectiva i valoració de propostes.
- Factors clau per garantir una oferta competitiva i alineada amb la contractació verda i innovadora.

Agenda

Data: 28 de maig de 2025

Lloc: ACCIÓ – Sala Món

Horari: 16:00 a 18:00

Pg. de Gràcia, 129, Gràcia, 08008 Barcelona

16:00 – 16:10	Benvinguda i presentació del mòdul
16:10 – 16:45	Participació en consultes de mercat Compliment de requisits tècnics: certificacions Documentació a presentar
16:45 – 17:15	Factors clau per presentar una oferta competitiva
17:15 – 17:45	Exercici pràctic de grup
17:45 – 18:00	Conclusions i tancament





ProcuraMED

Interreg
Euro-MED



Co-funded by
the European Union